

SERVICIOS PARA EMPRESAS DE VENTA DIRECTA

Herramientas para el agente comercial:

-Confección de catálogos y desplegados de venta: No utilice los mismos catálogos que utilizan sus competidores, catálogos genéricos que a menudo dejan mucho que desear y no ayudan de forma adecuada a realizar la venta. Gane ventaja sobre ellos. Diseñamos sus dípticos, trípticos, cuadrípticos y catálogos completos, totalmente **hechos a medida de su empresa**, con el tamaño que nos indique, su logotipo y con los textos e imágenes que ud. nos remita o, si lo desea, con los aportados por nuestro departamento comercial.

-Fichas de venta: Diseño personalizado, para llevar un control de las visitas y ayudar a la motivación de sus comerciales.

-Identificaciones para sus comerciales: Muy útiles para la puerta fría, donde a menudo el cliente pide la identificación del comercial.

-Invitaciones: Si celebra reuniones y tiene que atraer clientes a ellas, una invitación bien diseñada puede aumentar su ratio de asistencia y, por lo tanto, de ventas.

Imagen corporativa:

-Tarjetas de visita: Después de cerrar un pedido, es imprescindible dejar una tarjeta de visita que transmita seriedad y confianza.

-Logotipo de empresa: El logotipo de su empresa puede ser uno de sus mayores aliados o uno de sus peores enemigos. Las personas a menudo calificamos a las empresas o marcas tan sólo viendo el logotipo. Un buen diseño se hace imprescindible.

-Sobres para su empresa: Envíe sus cartas con los colores de su empresa y aumente así su reputación.

-Diseño del CD: Si hace envíos regulares de CD o DVD, personalice la caja y el disco con un diseño de su empresa.

Otros servicios:

-Publicidad: Diseño de publicidad para prensa escrita o Internet. Dé su empresa a conocer.

-Bases de datos: Personalizada, hecha a medida, para llevar un control de sus productos y/o clientes y buscarlos por cualquier dato que necesite: apellido, código postal, compra realizada...

-Página Web: Gane clientes, atráigalos hacia su negocio o deje que ellos mismos soliciten una visita a través de su Web.

Adquiera prestigio y seriedad entre sus clientes con una página Web. ¿Cuántos pedidos se han llegado a "caer", en tantas y tantas empresas, cuando el cliente, desconfiado, buscó en Internet a la empresa que le vendió y anuló el pedido al no encontrarla? O peor aún, encontrarse una Web que no le transmitía confianza.

Si desea algo que no aparece en el listado superior no dude en contactar con nosotros. Estamos abiertos a cualquier tipo de sugerencia o propuesta que nos hagan nuestros clientes.

Le invito a que visualice nuestra **presentación online**, donde verá una **selección de alguno de nuestros servicios ya realizados a diversas empresas de venta directa**, todos con excelentes resultados de ventas.